

STELLENANGEBOT



Tecnofil AG ist ein Schweizer Filterhersteller mit eigener Produktion und eigenem Vertrieb. Wir folgen seit über 30 Jahren der Vision einen langfristigen Beitrag zur Verbesserung der Luft- und Wasserqualität zum Schutz von Mensch und Umwelt zu leisten.

Aktuell beschäftigt die Tecnofil mehr als 100 Mitarbeitende in einem modernen Umfeld, welches auf Vertrauen und Offenheit basiert. Zur Ergänzung unseres Teams in unserem Büro suchen wir für die Kundenberatung und Akquisition einen

Verkaufsberater/in 80–100%

Ihre Kernaufgaben:

- Telefonische Kundenberatung und Akquisition von Neukunden
- Bearbeitung von Bestellungen, Anfragen und Erstellung von Angeboten
- Betreuung und Pflege des bestehenden Kundenstamms
- Unterstützung des Aussendienstes mit interdisziplinärer Zusammenarbeit
- Verarbeitung von Beanstandungen und Reklamationen

Ihr Profil:

- Technische Grundausbildung mit kaufmännischer Weiterbildung
- Erfahrung im Verkauf; idealerweise im Innendienst als Kundenberater
- Fundierte MS-Office Kenntnisse, insbesondere Excel für Analysen
- Erfahrung mit CRM-Systemen sowie ERP-System Opacc von Vorteil
- Ausgezeichnete Deutschkenntnisse, Französisch von Vorteil

Ihre Stärken:

- Freude am telefonischen Kundenkontakt und gute Kommunikationsfähigkeit
- Selbständige, flexible und belastbare Persönlichkeit mit Teamgeist
- Effiziente, strukturierte und exakte Arbeitsweise
- Verhandlungsgeschick und Fähigkeit, technische Konzepte überzeugend zu vermitteln

Unser Angebot:

Wir offerieren Ihnen eine langfristige und interessante Aufgabe in einem kleinen Team von Mitarbeitenden, die zusammenhalten und für das Wohl unserer Kunden sorgen. Auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per Mail inkl. Foto freut sich Frau Laura La Cioppa: bewerbung@tecnofil.ch